

zabezpeč.to

Bulletin TSS nejen o zabezpečení

1/2014





Editorial

Obsah

- 3** Na slovíčko
- 4** Divize autoalarmu a autopříslušenství
- 6** Divize zabezpečení objektů
- 8** Divize GPS monitoring
- 10** Seznamka
- 12** Aktivity v roli priority
- 14** Ze života TSS
- 15** TSS Group Brno

Milí čtenáři,

dostává se vám do rukou další vydání našeho firemního časopisu Zabezpeč.to. Věřím, že každý si v něm najde něco zajímavého. Z každé divize přinášíme zajímavosti a novinky v produktovém portfoliu. Ať už je to velká novinka - multimediální autorádio z divize Autoalarmů a autopříslušenství, novinky v systému KeetecSAT, nebo velká novinka divize Zabezpečení objektů technologie HDCVI.

Dozvíte se také o akcích, které jsme pro vás stihli uspořádat v tomto roce, a na které velmi pozitivně reagovali naši zákazníci. Samozřejmě nebudou chybět i zajímavosti ze života naší firmy a bližší seznámení se s kolegy, se kterými jste se možná setkali osobně, nebo prostřednictvím telefonické či mailové komunikace. Pro mě, protože jsem se vrátila do firmy po tříleté přestávce, bylo těch zajímavostí a změn, které se udály ve firmě, trochu více. Během prvních pracovních dnů jsem poznávala nejen lidi, ale i starou firmu v novém hávu. Jednou ze změn, která byla jen velmi těžko přehlédnutelná, byl nárůst počtu zaměstnanců. Téměř 90 zaměstnanců je již opravdu pěkné číslo v porovnání s 50 lidmi, kteří pracovali ve firmě, když jsem odcházela na mateřskou dovolenou.

Dalším mým zjištěním bylo i posílení celkové stability firmy. Určitě nebudu lhát, když napíšu, že ve svém oboru jsme nepřehlédnutelným subjektem disponující pevným zázemím a kvalitním lidským potenciálem. Co mohu s jistotou také konstatovat je fakt, že mnozí kolegové se vypracovali na špičkové odborníky ve svém oboru. I díky tomuto benefitu se může firma poprat s konkurencí o velké zakázky a dotáhnout je do úspěšného konce. Je příjemné zjištění, že firma se stále více dostává do povědomí zákazníků a získává si každým dnem další a další odběratele. Spokojenost a přízeň zákazníků má pro nás cenu zlata.

Věřím, že i náš časopis si získá své čtenáře a nezůstane bez povšimnutí založen někde v poličce. Přeji Vám příjemné chvíle strávené při čtení časopisu.


Daniela Belková

Na slovíčko

HENRICH GERO

manažér Divize zabezpečení objektů pro Slovenskou republiku

Před dvanácti lety se poprvé otevřely brány společnosti TSS. Působíš ve společnosti od začátku?

Ne. Mé působení začalo s otevřením nové divize Zabezpečení objektů. Nastoupil jsem v roce 2006 a od té doby je to věru již dlouhá cesta, kterou jsme prošli.

V současnosti zastáváš pozici obchodního manažera, předtím jsi byl obchodní zástupce, na které pozici se cítíš lépe?

Jsou to smíšené pocity, nedá se jednoznačně říci, na které pozici se cítím lépe. Každá z nich má něco do sebe. Jako obchodní zástupce jsem trávil velmi mnoho času se zákazníky, každý den setkání, cestování - to je to, co mi teď chybí, ale na druhé straně je skvělé vést tým obchodních zástupců. Všechno má svá pro a proti, ale já se tak snadno nevzdávám věci, které mám rád. Nechal jsem si to nejlepší a se zákazníky nepřerušil kontakty ani dnes. Ve většině případů obchodní vztahy přerostly v přátelství.

Změnilo se časem i chování zákazníků? Přihlížejí spíše na cenu či kvalitu?

Samozřejmě. Zákazníci, během našeho působení na trhu, vnímají kvalitu produktů i nabízené služby, jako přidanou hodnotu, velmi pozitivně. Vždy bude cena prioritou, ale podařilo se nám u zákazníků vybudovat vnímání nejen ceny, ale právě i kvality nabízených služeb, osobní kontakt obchodních zástupců a kvalitní technickou podporu.

Když jsme u těch pozic. Jaká byla Tvoje první práce a první výdělek?

Tak na to si vzpomínám, jako by to bylo včera. Sběr okurek na Moravě přes letní prázdniny v roce 1990. Tam jsem se poznal se svou manželkou a ještě jsem si vydělal 700 Kčs.

Jsi skvělý manažer a obchodník, ale prozrad, jak by ses popral např. s přichystáním večeře pro rodinu?

I když to bude znít jako klišé, opravdu s tím nemám žádný problém. Zvládám studenou kuchyni a dokonce i něco chutného uvařit. Přiznávám, že většinou vaří manželka, ale přes víkend, kdy se mohu věnovat rodině, rád pomůžu a sám něco uvařím.



Co Tvůj volný čas? Vypátrali jsme, že měsíčně trávíš s mobilem na uchu skoro 220 hodin. Jak bys trávil dny bez mobilu a notebooku?

Úplně v pohodě a velmi rád. Pravidelně jednou v roce trávíme čas na letní rodinné dovolené a tam jsem dva týdny bez mobilu a notebooku. Předám je kolegovi a aktivně odpočívám s rodinou, snažím se jim vynahradiť čas za celý rok, kdy se jim věnuji většinou jen o víkendech.

Jaké jsou plány divize na nejbližší rok - dva? Přibudou nějaké významné novinky, které by mohly zákazníky zajímat?

Samozřejmě, jak se vyvíjí trh, tak i my se snažíme zařadit do portfolia nové produkty. Nyní přicházíme na trh s horkou novinkou revoluční technologie od našeho dodavatele Dahua - Systém HDCVI. Neustále zdokonalujeme náš vlastní docházkový systém EDO a pracujeme na integraci našich produktů do bezpečnostních systémů.

Co bys rád na závěr vzkázal současným i budoucím zákazníkům?

Ve zkratce asi tolik, že si velmi vážíme jejich loajality a budeme se snažit zlepšovat a vycházet jim vstříc ve všem, v čem to jen půjde. Tak jako rosteme my, budou růst naši zákazníci s námi.

Děkujeme za Tvůj čas a přejeme stále více nových a spokojených zákazníků!

Comelit®
Passion and Innovation

VIP
SYSTEM

System který NEZNÁ LIMITY!

autoalarmů a autopříslušenství



Koncem roku 2013 jsme představili novou značku v našem produktovém portfoliu. Na trh jsme uvedli dlouho očekávanou novinku - multimediální autorádio.

Pro zákazníky jsme připravili produktové dny, jejichž cílem bylo představit funkce autorádia přímo ve vozidle. Ohlasy zákazníků byly příjemné. Toto multimediální autorádio z produkce společnosti RoadRover si už získalo mnoho spokojených uživatelů po celém světě a díky příznivému poměru ceny a nabízených funkcí si získává uznání i u zákazníků v České a Slovenské republice.

Společnost RoadRover není žádný nováček na trhu, měsíční produkce představuje okolo 80 000 hotových výrobků. Působí na trhu od roku 2006 a patří mezi světové špičky ve výrobě integrovaných multimediálních navigačních systémů. Momentálně zaměstnává přibližně 1500 zaměstnanců.

Jako první jsme uvedli na trh dva modely multimedií - univerzální a autorádio určené pro vozy Škoda Volkswagen a Seat. Oba tyto modely využívají jeden z nejrozšířenějších operačních systémů na světě - systém ANDROID. Uživatelské prostředí je účelné, přehledné, snadno ovladatelné a vytváří z auta dokonalou pojízdnou kancelář s množstvím funkcí. Samozřejmostí je GPS, bluetooth handsfree sada, DVD přehrávač, konektor pro připojení iPhone



Svou oblíbenou hudbu si budete moci poslechnout ve více hudebních formátech - mp3, wma, wav soubory z CD, z USB klíče nebo z MicroSD karty. Všechny tyto funkce doplňuje podpora originálních komfortních funkcí vozidla, např. zobrazování parkovacích senzorů.

Postupem času jsme rozšířili nabídku multimediálních autorádií o další modely, konkrétně:

- Multimediální autorádio pro vozy *Kia Ceed a Kia Sportage*
- Multimediální autorádio pro vozy *MITSUBISHI ASX, PEUGEOT 4008, CITROEN C4 Aircross*

I tyto modely, stejně jako první dva, určitě zaujmou dokonalým designem s množstvím funkcí, jako např. GPS, bluetooth handsfree sada, DVD přehrávač, iPod konektor, USB port s možností připojení paměťového média nebo 3G modemu. Zmíněné autorádia využívají přehledný, snadno ovladatelný operační systém WinCE 6.0.

Komfort a eleganci, kterou vám multimediální autorádia nabízí si můžete vychutnat bez nutnosti komplikovaných zásahů do elektroinstalace vozidla a úplným zachováním designu interiéru.

Pro názornou ukázkou jsme pro vás připravili video:

<http://www.youtube.com/watch?v=fRUDKuELhjE>



nebo iPadu, či USB port. Multimediální autorádio nabízí možnost připojení externího digitálního TV tuneru. Pomocí externího Wifi USB adaptéru nebo USB 3G modemu je možné připojit se k internetu, stáhnout a nainstalovat aplikace z Google Marketu, případně využít možnost surfování po webových stránkách, posílat nebo přijímat emaily.

NOVÝ DODAVATEL V PRODUKTOVÉM PORTFOLIU TSS GROUP - GENERAL ELECTRIC



Společnost, s výrobou v Maďarsku a Německu, poskytuje široký sortiment výrobků a služeb po celém světě. GE Lighting - divize GE Consumer & Industrial je jedním z největších dodavatelů světelných zdrojů na světě, který poskytuje nejmodernější technologie, nabízí široký sortiment žárovek, halogenových žárovek, kompaktních zářivek, výbojek a autožárovek. Od samého počátku působení se GE drží na předních pozicích výrobců automobilových žárovek, které dodávají přímo do výrobních závodů automobilek. Zárukou vysoké kvality autožárovek je počítačem řízený proces, propracovaný systém řízení kvality, či plně automatizované výrobní linky. V našem produktovém portfoliu najdete xenonové výbojky, halogenové žárovky a novinkou v nabídce jsou vláknové žárovky.

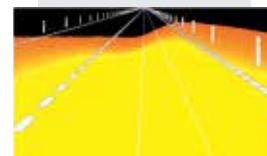
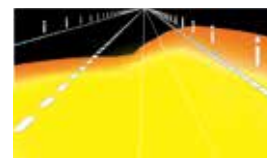
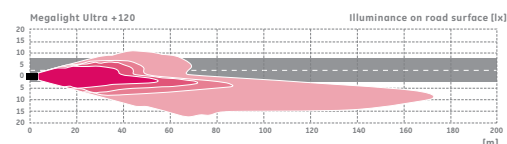
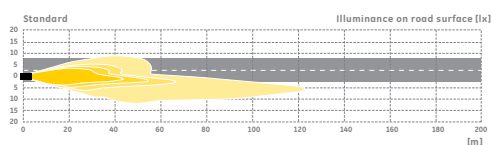


Xenonové výbojky

jsou určeny pro originální xenonové reflektory vozidla. Životnost výbojek je přibližně 3000 hodin a v naší nabídce se nacházejí výbojky s barevným stupněm 4100K a 4200K. Výbojky GE poskytují lepší viditelnost a osvětlení vozovky. Vyzařované bílé světlo je příjemné na vnímání lidským okem, neboť je podobné dennímu světlu. Zajišťují lepší viditelnost i za špatného počasí a řidiči tím mohou rychleji zareagovat na možné nebezpečí. Nespornou výhodou je podstatně větší osvětlení plochy cesty a samozřejmě nižší spotřeba elektrické energie ve srovnání s halogenovými žárovkami.

Halogenové žárovky

do hlavních světlotmetů vám přinášíme ve více variantách, od standardních až po žárovky s extrémně dlouhou životností. U žárovek s extrémně dlouhou



životností výrobce udává dvojnásobnou životnost v porovnání se standardními žárovkami. Určitě je oceníte zejména během jízdy v noci, či v nepříznivém počasí. Dalšími možnostmi jsou žárovky se zvýšenou svítivostí o 50-60 %, o 90 %, či o 120 %.

Vláknové žárovky

nabízejí širokou škálu použití. Dle výběru z jednotlivých typů je možné je použít do předních nebo zadních směrových světel, brzdových, mlhových, i couvacích světel. Bez problémů osvětlíte zavazadlový prostor, evidenční číslo, nebo přístrojovou desku.

Ať už se rozhodnete pro kterékoliv žárovky z portfolia GE, určitě budete spokojeni. Kompletní nabídku žárovek General Electric a technické informace najdete na našem webu.

NAŠE RADA

Doporučujeme vždy vyměňovat obě výbojky najednou, z důvodu odlišného zabarvení světla staré a nové výbojky. Výbojky mají podobnou životnost, takže s vysokou pravděpodobností byste v krátkém čase museli vyměňovat i druhou výbojku.



zabezpečení objektů

PERIMETRICKÁ OCHRANA

Společnost Umirs Europe Ltd. patří mezi přední výrobce profesionálních perimetrických systémů. Podstatnou část výroby tvoří mikrovlnné bariéry, ale také perimetrické systémy na ochranu plotů s možností kombinace s čidly na detekci ořesů půdy. Svě výrobky dodává nejen do evropských zemí, ale i na Blízký východ a do Afriky.

Perimetrická ochrana je systém elektronické ochrany pozemku, přesněji jeho vnějšího obvodu - perimetru. Chrání a varuje před vstupem narušitele nebo nepovolané osoby na chráněný pozemek. Na již dříve známé technologie IR závor v současnosti navazují modernější technologie volumetrické ochrany (mikrovlnné bariéry) nebo triboelektrické plotové systémy.



Každá z nich má svá specifika a je určena pro jiné prostředí nebo instalaci. Jejich vzájemnou kombinací je však možné s dostatečným předstihem významně přispět k ochraně střeženého objektu.

Detektory perimetrické ochrany jsou zpravidla součástí elektronického zabezpečovacího systému (EZS) s centrálním ovládáním uživatelem pomocí klávesnice nebo dálkového ovládání. Primárně jsou určeny pro budování rozsáhlých bezpečnostních projektů a mají včas upozornit uživatele před nechtěným vstupem do průmyslových areálů, koridorů, vojenských objektů, letišť a pod.

Samozřejmě perimetrickou ochranu je možné použít i v nenápadném nebo „maskovaném“ provedení, což ocení zejména ti, kteří chtějí systém použít v domácím prostředí. Takto použité systémy dokáží upozornit majitele na nežádoucí vstup do zahrad, dvorů a pod. Pro „domácí“ použití je zajímavá funkce zabudovaného zahradního svítidla nebo funkce imunity vůči malým domácím zvířatům, což zvyšuje jejich uživatelský komfort a zpřístupňuje instalaci pro komerční, masové použití.

Výhodou použití našich perimetrických systémů je především možnost jejich plnohodnotného prvotního nastavení přes počítač, či správu na dálku. Systémy



jsou odolné vůči povětrnostním podmínkám, obsahují pokročilé inteligentní funkce automatického přizpůsobování změnám, což v součinnosti s propracovanou technologií PET imunity minimalizuje pravděpodobnost falešných poplachů.

Při projektování systému a rozhodování o použití konkrétního řešení je třeba zohlednit řadu technických faktorů a vybrat vhodné produkty.

BISTATICKÉ MIKROVLNNÉ BARIÉRY

V naší nabídce najdete sady bistatických mikrovlnných bariér Predix, které pracují v pásmu 24 GHz až 24.250 GHz. Toto pásmo dovoluje umístění mikrovlnného páru i do relativně úzkých prostorů cca 2m. Ideálně například jako ochrana fotovoltaických elektráren, kde mezi plotem a solárními panely je prostor omezen.

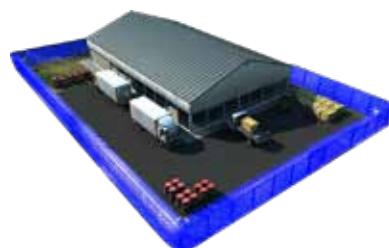
Podle požadovaného dosahu lze použít sady vysílač - přijímač pro délku detekční zóny od 50m až do 320m. Mikrovlnná bariéra spolehlivě pracuje i při nepříznivých vnějších podmínkách, jako dešťové srážky, sněhová pokrývka, vítr, nerovnost terénu, nebo pohyb travnatého porostu. Konfigurační software umožňuje kombinaci několika filtrů, online náhled na probíhající změny detekce a další funkce zvyšující přesnost nastavení mikrovlnných bariér.

PLOTOVÁ OCHRANA

Na ochranu plotů, jejich prolézání, podkopávání nebo stříhání je určen triboelektrický systém Quadro -Sense. Podstata systému spočívá ve vyhodnocovací jednotce, k níž se připojují detekční kabely, těsně uchyceny k plotu.

V případě, že dojde k mechanickému namáhání, ořesům, které způsobuje narušitel přelézáním, podlézáním nebo jeho prostřiháváním, vzniká v kabelu deformace a tření. Tento triboelektrický jev je zpracováván vyhodnocovací jednotkou. Při překročení nastavené meze a limitu trvání narušení je vyvolán poplach.

Systém s využitím tohoto fyzikálního jevu (proti



standardním mikrofonickým systémům) vykazuje výrazně nižší pravděpodobnost falešných poplachů..





HDCVI

TECHNOLOGIE HDCVI PŘICHÁZÍ NA NÁŠ TRH

High Definition Composite Video Interface představuje přenos video složky, dvoucestné audio složky a příkazů pro ovládání PTZ po koaxiálním kabelu.

Letos přinesla společnost Dahua Technology na trh novinku v podobě nové technologie HDCVI. HDCVI kráčí ve stopách svého předchůdce HD - SDI. Jeho tvůrci se zaměřili na usnadnění práce a zefektivnění kvality monitoringu, což posouvá tuto novou technologii mílovými kroky vpřed. Hlavní výhodou technologie HDCVI je zejména několikanásobný posun vzdálenosti přenosu video signálu, obousměrná audio komunikace, možnost ovládání PTZ kamer a to vše po jednom kabelu. Nespornou výhodou proti HD - SDI je to, že kabel může být jak koaxiální tak i kroucený (UTP). Obraz přenášen pomocí HDCVI je bez komprese, bez zpoždění a je odolný vůči rušení. To znamená, že není nutné se zabývat vhodnou trasou pro přenos resp. investicí do galvanických oddělovačů. Další obrovskou výhodou, jak pro montážní firmy, tak i pro koncové uživatele je fakt, že existující instalace kamerového systému po koaxiálním kabelu i správa systému zůstává beze změn. Není třeba dokupovat nové komponenty pro přenos HD signálu ani jiné převodníky (jako například IP over coax). Uživatel, který již dříve využíval zařízení od společnosti Dahua, není nucen učit se novým postupům a zvyklostem, jelikož DVR má stejné grafické rozhraní jako staré analogové DVR.



Na schématu jsme porovnali základní parametry technologie HDCVI, HD- SDI, IP a analogu. Poslední, ale jistě ne nejmenší, výhodou HDCVI je samotná cena, která je téměř na úrovni analogového řešení. Při srovnání toho, co všechno HDCVI nabízí, můžeme téměř s jistotou prohlásit, že tato technologie zcela vytlačí z trhu analogové kamery. Pro systémy bez možnosti výměny kabelu, přinese možnost přenést FULL HD obraz a pro nové systémy ideálně vyplní cenovou mezeru mezi stále dražšími IP systémy.



	Analog	HD-SDI	HDCVI	IP
Maximální rozlišení	0,4 MPx	2,1 MPx	2,1 MPx	Bez limitu
Formát obrazu	4:3	16:9	16:9	Nejčastěji 16:9, 4:3, 5:4
Směr komunikace	Jednosměrná, od zdroje k cíli	Jednosměrná, od zdroje k cíli	Obousměrně	Obousměrně
Různé informace zároveň	Ne	Ano (např. druhý obrazový stream)	Ano (např. druhý obrazový stream)	Ano (další stream, audio, kontakty)
Zpoždění obrazu po trase	Žádné	Žádné	Žádné	Stovky milisekund až jednotky sekund
Rychlost snímkování	Plynulý obraz 25 fps	Plynulý obraz 30 fps	Podle nastavení v kameře (60 fps)	Podle nastavení v kameře (60 fps)

GPS monitoring



S KEETEC SAT KOMUNIKUJETE BEZPEČNĚ

Divize GPS monitoringu KeetecSAT neustále pracuje na uspokojení potřeb svých zákazníků a uživatelů. Kromě vývoje nových funkcí a doplňků systému nedávno zavedla zabezpečený přístup do webového rozhraní KeetecSAT.



Pro uživatele to znamená ochranu všech přenášených dat, jako jsou identita uživatele, přístupové údaje, pohyb vozidel, generované reporty atd.. Zabezpečení komunikace zneumožňuje přečtení, úpravu, nebo zásah do přenášených informací třetí stranou.

Všechny přenášená data mezi webovým prohlížečem uživatele a serverem KeetecSAT jsou zašifrována prostřednictvím protokolu TLS s rozšířeným ověřením identity od společnosti GEO Trust, která patří mezi světové lídry v oblasti certifikačních autorit a bezpečné komunikace. V adresním řádku prohlížeče je bezpečnostní protokol potvrzen ikonou zámku a řetězcem <https://>. Nejbezpečnější formou komunikace - Protokol EV SSL zase potvrzuje adresní řádek zvýrazněn zelenou barvou.

Zabezpečený přístup potvrzený řetězcem [https](https://) je běžně známý zejména z internet bankingu. V současnosti se zabezpečení komunikace rozšiřuje i mezi jiné společnosti, kterým záleží na tom, aby data jejich zákazníků byla v bezpečí a chráněna před zneužitím. KeetecSAT tedy kráčí s dobou a jako jeden z mála poskytovatelů GPS monitoringu na trhu přináší svým zákazníkům i tuto přidanou hodnotu.

PŘESNÝ STAV TACHOMETRU BEZ POTŘEBY KOREKCE A MĚŘENÍ SPOTŘEBY PALIVA

ZVYŠUJEME PŘESNOST A JEDNODUCHOST KEETEC SATU

V naší praxi se setkáváme i s problémy firem, které provozují služební vozidla. Pracovníci, kteří mají na starosti zpracování administrativy vozidel, se nejednou potýkali s nepřesnostmi údajů v Knihách jízd pro jed-

notlivá vozidla. Nepřesnosti vznikají v ručně vypisovaných, ale i automaticky generovaných Knihách jízd. Základním problémem při zpracování Knihy jízd bývá nadspotřeba paliva vůči oficiálním údajům z technického průkazu.

Naše vývojové oddělení GPS monitoringu opět zapracovalo a úspěšně přidalo do systému KeetecSAT nová zařízení a velmi užitečné funkce. Tyto novinky výrazně zjednodušují zápis stavu tachometru do systému, přináší údaje o spotřebovaném palivu za konkrétní jízdu, aktuálním stavu paliva v nádrži a průměrné spotřebě paliva. Tím umožňují zpřesnění zpracovávaných výkazů, jakým je např. kniha jízd.

Během provozu vozidla monitorovaného GPS systémem dochází k odchylkám v údajích o stavu tachometru v samotném vozidle a v GPS systému. Odchylky vznikají při vykreslení a výpočtu ujeté trasy GPS systémem. Přesnost výpočtu se odvíjí zejména od periodicity (hustoty) předávání údajů o poloze GPS jednotkou, ovlivňují ho průjezdy zatáčkami, výpadky GPS signálu, vyhodnocování úhlů jízdy apod. Nepřesnosti v GPS systému je možné korigovat pomocí kalibrace tachometru, ale tyto úkony zbytečně zatěžují administrativu vozidel.

JAK ZÍSKÁVAT PŘESNÝ STAV TACHOMETRU DO GPS SYSTÉMU?

Naše GPS jednotky umožňují propojení s digitálním modulem, který s využitím nejnovějších technologií získává údaje přímo z řídicí jednotky vozidla. Modul čte přesné údaje o počtu ujetých kilometrů a prostřednictvím GPS jednotky je posílá na server KeetecSAT. GPS systém takto pracuje vždy se stejným stavem kilometrů, jaký eviduje řídicí jednotka vozidla. Údaje jsou tak totožné a není třeba provádět ruční kalibraci tachometru v GPS systému.



Kromě přesného stavu tachometru dokážeme získat a zpracovat i přesné informace o spotřebovaném palivu za každou jízdu, nebo o aktuálním stavu paliva v nádrži. Majitel vozidel získá přesné údaje o spotřebě paliva pro každé vozidlo a může tak vyhodnotit hospodárnost jízd. Zpracované údaje jsou přenášeny v přehledné formě do Knihy jízd. Doloženou nadspotřebu vozidel, které využívají GPS monitoring,

Ize navíc zahrnout do daňových výdajů na provoz vozidla (dle zákona č. 60/2009 CFU). Uplatnění nadspotřeby vozidel přináší firmám nemalé finanční úspory.

Toto řešení je možné použít pro všechna vozidla, která jsou vybavena datovou sběrníci s potřebnými informacemi. Řešení funguje ve všech typech vozidel, ať už v osobních, dodávkových, nákladních vozidlech nebo pracovních strojích.

ON - LINE SYSTÉM BEZ OMEZENÍ

Jistě mnozí znáte situace, kdy čekáte na kolegu, který má zpoždění a Vy nevíte, kdy s ním můžete počítat. Nebo potřebujete vědět, kde se nachází Váš zaměstnanec, i když právě nejste v kanceláři. Ne vždy se vám podaří s ním telefonicky spojit. S takovými a podobnými situacemi se majitelé firem a manažeři běžně setkávají. Efektivní fungování firmy a řízení zaměstnanců je pak dost náročné.

Na GPS monitorovací systém se v současnosti klade stále více nároků nejen z pohledu funkcionality samotného systému, ale i neomezené dostupnosti monitorovacího systému. Časy, kdy byl vstup do monitorovacího systému fixován pouze na jeden počítač, nebo na omezený počet licencí, jsou už dávno za námi. Požadavky uživatelů GPS monitoringu se rozšířily i na neomezenou on - line dostupnost do systémů. Tyto požadavky vznikly z potřeby monitorování vozidel, osob nebo majetku v každém okamžiku. Moderní technologie v dnešní době umožňují mít nejrůznější funkce přímo v mobilních zařízeních, tak proč ne i GPS monitoring.

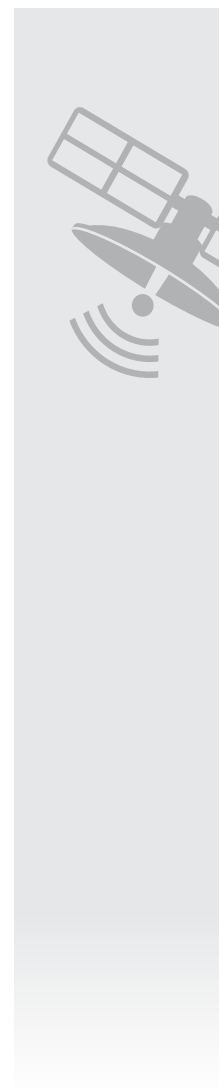
KEETEC SAT GPS MONITORING DO KAPSY

Samozřejmě i monitorovací systém KeetecSAT jde s tímto trendem! Již nyní mají uživatelé našeho systému možnost monitorovat své vozy přímo ve svých mobilech nebo tabletech s operačním systémem ANDROID nebo iOS.



KeetecSAT takto poskytuje uživateli další prostředek, jak efektivně řídit svůj čas, svou firmu. Mobilní aplikace KeetecSAT je možné zdarma stáhnout přes Google Play nebo App Store. Po stažení a nainstalování aplikace využíváte Vaše stávající konto KeetecSAT, přihlašujete se stejným jménem a heslem, jako do webového rozhraní KeetecSAT.

Aplikace je přehledně upravená pro používání v mobilních telefonech. Po přihlášení do svého účtu, v seznamu vozidel snadno najdete požadované vozidlo, o kterém chcete vědět, kde se aktuálně nachází. V historii jízd a zastávek můžete zase sledovat, kde se vozidlo pohybovalo v minulosti. Užitečnou pomůckou v aplikaci je zapisování tankování, které se následně zobrazí v knize jízd. Další možností je zvolení aktuálního typu jízdy přímo pomocí mobilního telefonu - služební nebo soukromé jízdy. V případě, že využíváte i zařízení na identifikaci řidiče, přímo přes aplikaci vidíte, kdo aktuálně řídí vozidlo. Takový přehledný a dostupný systém je uživateli neustále po ruce. Bez omezení.



GPS monitoring

VOZIDEL • OSOB • MAJETKU



www.gpsmonitoring.cz

www.zabezpec.to

David Húdzik

Obchodně - technický zástupce Divize GPS monitoringu

David patří mezi nové obchodně-technické zástupce a do své funkce se zakousl naplno. Od začátku bere svou práci jako radost a novou výzvu, což se odráží na jeho úspěšnosti. Do jeho obchodní části spadá východní Slovensko, což je v současné ekonomické situaci nejtěžší oblast pro obchodování, ale David úspěšně zdolává překážky. O tom hovoří i projekty, které rozjel. Přečtěte si o jeho začátcích a možná Vás přesvědčí o instalaci monitoringu i do Vašeho vozidla.

Ve firmě TSS Group pracuješ od léta 2013, dokážeš nám popsat, co Tě oslovilo na pracovní pozici obchodního zástupce pro GPS monitoring?

Mám rád auta a vše co se aut týká, proto GPS monitoring byl pro mě výzvou a jelikož rád komunikuji a poznávám nové lidi, práce obchodního zástupce pro divizi GPS monitoringu byla pro mě naprosto dokonalá kombinace a nyní s odstupem času mohu jen konstatovat, že to bylo velmi dobré rozhodnutí.

Podle tvé odpovědi, tedy zřejmě tato pozice naplnila tvé očekávání, nebo se mýlím?

Samozřejmě, je to opravdu práce, která mě baví, i když musím přiznat, čekal jsem, že to bude o kousek lehčí sousto, ale jelikož jsem bojovník, který má rád výzvy, zatím myslím, že bojuji docela úspěšně a doufám, že ještě i dlouho budu 😊.

Můžeš nám popsat tvůj největší úspěch během tvého krátkého působení ve společnosti TSS Group?

Na trhu je mnoho firem, které nabízejí GPS monitoring, takže za svůj takový malý osobní úspěch považuji, že jsem „ustál“ nelehké začátky a podařilo se mi získat celkem pěkný počet vozidel, které jsou monitorovány našim KeetecSATem. Pevně věřím, že v tomto trendu budu pokračovat i nadále a samozřejmě budu nadále pracovat na udržení si důvěry získaných zákazníků.

V čem vidíš konkurenční výhodu KeetecSATu?

Výhodu? V první řadě my máme Fera Megyesiho a toho nemá nikdo. Ale teď vážně. Myslím si, že velkou výhodou je grafické a „přátelské“ uživatelské prostředí webové aplikace, kterou nadále zlepšujeme. Věřím tomu, že takovým tempem bude o pár měsíců „Rolls Roycem“ mezi monitorovacími systémy. Nesmím zapomenout ani na skvělý tým od administrativy, vývoje až po obchodní oddělení divize GPS monitoringu, bez kterého by to všechno neklapalo tak jako dosud a to už je konkurenční výhoda, která stojí za to.

Jak vnímají zákazníci značku KeetecSAT?

Pravdou je, že zákazníci jsou trochu zaskočení grafickým prostředím, nakolik je odlišné od konkurenčních monitorovacích systémů. „Jiné“ však myslím v dobrém slova smyslu. Při obchodních setkáních se setkávám s různými typy zákazníků, ale nesetkal jsem se zatím s vysloveně negativním názorem na náš systém. KeetecSAT vnímají jako systém na vysoké úrovni, který jim má co

nabídnout a uspokojit stále náročnější požadavky. Určitě velkou zásluhu má na tom i samotné postavení firmy TSS Group, která má na trhu vybudovanou dost silnou pozici.

Jako obchodní zástupce jsi denně za volantem na cestách. Jak vypadá Tvůj oddechový víkend?

O víkendu trávíme doma velmi málo času. Většinou chodíme do přírody, občas na návštěvu, zkrátka bezstarostně si užíváme dva „dlouhé“ víkendové dny. Mluvíme stále v množném čísle, protože víkendy trávím výlučně ve společnosti mé manželky. Ona je takový můj dobíjecí systém, který mě „naspeeduje“ do dalšího pracovního týdne.

Poznámka redakce:

Pár dní po rozhovoru se David stal šťastným tatínkem malého Danielka. Gratulujeme a přejeme hodně zdraví.



FUEL GUARD

OCHRANA PROTI KRÁDEŽI PALIVA

KEETEC SAT
GPS monitoring system

www.gpsmonitoring.cz

Peter Fukala

produktový manažer Divize zabezpečení objektů

Ve společnosti TSS Group působí již téměř osm let. Začínal jako projektový manažer a v současnosti se v plném nasazení věnuje zejména vývoji a rozšiřování produktů, které zákazníkům chybí, jako produktový manažer. Odpovídá za část domácích dorozumivacích zařízení, vyhledává nové produkty a je v neustálém kontaktu se zákazníky. Jeho vizí je dostat produkty značky easydoor a Entry do pozice lídra nejen na domácím, ale i zahraničním trhu s přístupovými a docházkovými systémy. Přinášíme Vám rozhovor se zábavným kolegou, který velmi rád ironizuje.

Jako první - určitě netradiční otázka. Jaké byly Tvoje začátky ve společnosti TSS?

Úplný začátek, to byl Braňo Rojko (v současnosti ředitel společnosti pro Českou republiku). Jednoho dne mi zavolaal, nabídl spolupráci a začátek byl na světě. Tehdy jsem už několik let působil v jiné společnosti na podobné funkci a toto byla pro mě vítaná změna a nová výzva. Navzdory tomu, že je to už skoro osm let, první týdny si pamatuji celkem živě. Strávil jsem je na žebříku.

To souviselo s tehdejší pozicí projektového manažera?

Úplně ne, ale se zabezpečovací technikou jsem neměl mnoho zkušeností. Byla to taková malá interní dohoda s vedením společnosti, abych pohled na realizaci navrhovaných projektů získal i z tzv. „první ruky“. Byla to dobrá škola. Doporučuji.

Co Tvoje pozdější působení?

Celá struktura společnosti a zvláště naší divize se v té době tvořila tak říkajíc „za pochodu“. Kolektiv se neustále rozrůstal, přibývali stále noví technici. Obchodně-projektové záležitosti zastřešoval Braňo a jeho nejlepší „koupě“ Heňo Gero (v současnosti manažer divize ZO). Současně bylo třeba organizačně a odborně vést i technický tým. Moje pozdější pozice technického ředitele byla logickým vyústěním.

Dnes Tě ale kolegové i zákazníci znají jako produktového manažera SDZ.

I tato změna měla pro mě vnitřní logiku. Zákazníci nás vnímali jako distributora kamerových systémů. Nedočkali jsme jim však nabídnout kompletní řešení pro zabezpečení objektů. Vnímám jsem to jako další výzvu. Rozhodl jsem se hodit za hlavu smlouvy, pracovní výkazy, fakturace a zúročit své zkušenosti. Úloha byla jednoznačná. Doplnit portfolio Divize zabezpečení objektů o chybějící služby, produkty a řešení. Díky

podpoře vedení mám relativně volné ruce a s větším či menším úspěchem to dělám dodnes.

Pokud mluvíme o úspěchu, co se podle Tebe podařilo na tomto poli?

Jako jednoznačný úspěch vnímám vybudování značky Easydoor.

Můžeš čtenářům přiblížit podrobnosti?

Zpočátku to byl na první pohled jednoduchý scénář. Posloucháš opakující se požadavky zákazníků a obchodníků. Určíš chybějící produkt. Vyhledeš výrobce, nejlépe neznámého, s přijatelným poměrem kvalita/cena. Úplně ideální je takový, který v regionu nemá zastoupení, tedy nemá vytvořeny žádné jiné prodejní ani distribuční kanály. Na to, aby produkt prorazil, musí však být i něčím zajímavý, inovativní. Z tohoto pohledu bylo tehdy 2-vodičové řešení audio a video vrátníků, s obrovským množstvím přidaných funkcí, trefou do černého.



To bylo tak jednoduché?

Ne, byl to jen začátek. Pak je třeba jen se zakousnout a nepustit! V našem případě je to téměř tříleté úsilí celého obchodního a technického týmu při budování této značky. Stojí to však za to.

Jaké jsou tvé aktuální projekty?

Pod obchodní značkou Entry letos kompletujeme portfolio přístupových a docházkových systémů, s nimiž se pokoušíme „vystoupit z řady“. I když jsme distributor, tak Edo - software k docházce je čistě z naší programátorské dílny. Dokážeme tak efektivněji reagovat na potřeby a podněty našich zákazníků. Snažíme se prosadit, aby byl jiný než většina docházkových softwarů.

Tak to musel být opravdu skvělý zážitek a ptát se, co Tě na Tvé práci nejvíce baví je asi zbytečné, že?

Určitě jsou to zejména takové vtipné situace. Ale v první řadě jsou to výzvy, které tato práce každý den s sebou přináší.

A už jen poslední otázka - co Tě nejvíce baví na tvé práci?

V první řadě jsou to zejména výzvy, které tato práce každý den s sebou přináší. No a samozřejmě lidé, s nimiž spolupracuji.

Děkujeme a přejeme hodně úspěšných a skvělých projektů.

AKTIVITY V ROLI PRIORITY



DAHUA HDCVI ŠKOLENÍ

Týden, s pořadovým číslem 9. 2014, byl týdnem ve znamení HDCVI. Zorganizovali jsme pro vás čtyři celodenní školení kamerových systémů značky Dahua za účasti zástupců přímo z firmy Dahua Technology. Cíl školení byl jasný - představit novou, revoluční technologii HDCVI. Pro každého účastníka byl připraven hodnotný dárek - HDCVI kamera zdarma. Účast na školeních byla obrovská. Celkem se zúčastnilo 212 zákazníků. Začali jsme hned v pondělí školením v Praze, v úterý naše turné pokračovalo v Brně. Ve středu jsme si dali krátkou přestávku a ve čtvrtek jsme pokračovali v Banské Bystrici. Skvělý týden ve společnosti našich zákazníků jsme ukončili v Košicích. Zákazníci, kteří se školení zúčastnili, byli úžasní a jen



díky nim jsme chvilkovou únavu překonali s neuvěřitelnou lehkostí. Po každém dni jsme se plni očekávání těšili na ten další. Pro nás to byl opravdu velký zážitek a věříme, že stejně to cítí i naši zákazníci.

„Do třetice všeho dobrého“

Na zvýšenou poptávku ze strany zákazníků jsme se rozhodli zorganizovat ještě jedno, tedy třetí, školení HDCVI na Slovensku. Školení v Senci se zúčastnilo 54 zákazníků. Toto školení bylo však již bez účasti zástupců výrobce, což jsme se však snažili našim zákazníkům vykompenzovat představením video stěny se čtyřmi bezrámovými monitory a příjemným prostředím školící místnosti s výhledem na jezero.

PREZENTACE HANDSFREE SAD A MULTIMEDIÁLNÍCH RÁDÍÍ

Ve více městech České republiky i na Slovensku jsme zorganizovali prezentace zaměřené na představení handsfree sad značky BURY a multimediálních autorádií značky Roadrover. I když BURY není novou značkou v portfoliu divize Autoalarmů a autopříslušenství,

měli jsme co zákazníkům předvést. Lákadlem bylo určitě i autorádio Roadrover, které si mohli zákazníci odzkoušet na předváděcím panelu, či přímo v našem předváděcím vozidle. Po prezentaci přišel čas i na trochu relaxu v podobě bowlingového turnaje.



VÝSTAVA AMPER 2014

V březnu se konal v Brně již 22. ročník mezinárodního veletrhu elektrotechniky, elektroniky, automatizace, komunikace, osvětlení a zabezpečení.



Na této významné akci samozřejmě nechyběla ani naše společnost. O návštěvníky během celého veletrhu opravdu nebyla nouze. Už hned první den patřil náš stánek mezi ty nejnavštěvovanější a v tomto trendu jsme pokračovali i v ostatní dny. Na výstavní ploše 66m² jsme se snažili představit ty nejlepší technologie z produkce společnosti Dahua, nebo novinky značek Avigilon či Sony.



Chybět nemohli přístupové a docházkové systémy Entry, ani audio a video telefony Comelit a Easydoor. Nemohu nezpomenout Politec - novou značku perimetrické ochrany v našem produktovém portfoliu. Celkový dojem z výstavy byl velmi dobrý a věříme, že stejně to cítili všichni, co náš stánek navštívili.

KEETEC SAT NA AKCII V AVION SHOPPING PARKU

Sobota 17. května 2014 patřila bezpečnosti dětí. Avion Shopping Park v Bratislavě zorganizoval akci určenou na zvýšení bezpečnosti dětí, s přihlédnutím na nástrahy, kterým jsou naše ratolesti dennodenně vystavovány. Do této akce se zapojily mnohé firmy a instituce, které prezentovaly svá řešení na zvýšení ochrany a bezpečnosti dětí.

Naše společnost se na této akci zúčastnila s cílem prezentace jedinečného systému KeetecSAT Bezpečnost dětí, který pomocí GPS lokátoru sleduje pohyb dítěte. V případě, že se dítě ocitne v krizové situaci, může prostřednictvím SOS tlačítka zaslat SMS zprávu nebo zavolat na dvě výchozí čísla.



KDE SE VÁM UKÁŽEME A JAK ...?

SECURITY BRATISLAVA

10. - 12. 9. 2014

AUTOMECHANIKA FRANKFURT

16. - 20. 9. 2014 – hala 3.1, stánek H11

ROADSHOW AVIGILON

září - říjen 2014



Bližší informace, konkrétní program, pokyny k účasti, obsazení a kapacitu se dozvíte na naší nové webové stránce www.tssgroup.cz v sekci Kalendář, kde vám nabízíme i možnost individuálních technických školení.

Podporujeme talenty!



„Nikdo není zbytečný na tomto světě, kdo ulehčuje břemeno někomu jinému“
Charles Dickens

Tato hluboká myšlenka anglického spisovatele se nás dotkla natolik, že jsme se rozhodli pomoci tam, kde bez pomoci to opravdu nejde. Zakoupením obrazu BŘEMENO jsme podpořili Nadační fond Plaváček manželů Deany a Juraje Jakubiskových částkou 5 000 EUR. Celý výtěžek z uměleckého díla byl věnován na rozvoj talentovaných dětí ze sociálně slabých rodin a z dětských domovů. Obraz nyní zdobí naši pobočku v Bratislavě.



Občanské sdružení PLAVÁČEK založil režisér, scenárista, kameraman a výtvarník Juraj Jakubisko spolu s jeho manželkou, herečkou a filmovou producentkou Deanou Jakubiskovou, spolu s producenty Andrejem Antoniem Lecem a Robertem Lecem. Smyslem projektu je podporovat jedinečnost a osobitost každého snaživého dítěte.

TSS Group a. s. – Bratislava

V současné době pobočka prošla sérií významných změn. Prostory jsme se snažili přizpůsobit požadavkům našich zákazníků, vybudovali jsme výstavní vitríny, nové předváděcí panely a přibyla i školící místnost. Celkový vzhled pobočky nabyl úplně jiných rozměrů. Věříme, že tyto změny se setkají s pozitivní odezvou u zákazníků.



Příjemnou změnou je i rozšíření personálního obsazení pobočky o nového kolegu připraveného ochotně poradit a pomoci. Zákazníci se i v tomto roce mohou těšit na připravované marketingové aktivity, nebo školení přímo na pobočce. Za zmínku určitě stojí i výhodná poloha budovy s bezproblémovým parkováním. Předností naší pobočky je opravdu dost, proto věříme, že zákazníci se k nám budou s radostí vracet.



Kontaktní informace

BRATISLAVA

Bajkalská cesta 31
821 05 Bratislava

tel.: +421 2 534 174 15
e-mail: bratislava@tssgroup.sk

Otevírací doba:
pondělí-pátek 8.00 – 16.30 hod



Možnost parkování ve dvoře



Možnost bezhotovostní platby

Věděli jste že?

... Most SNP na Dunaji je největší zavěšený most na světě s jedním pilířem a jednou závěsnou rovinou?

alhua
TECHNOLOGY

NVR5416-16P

- 16 portový PoE switch (pro Dahua kamery)
- podpora kamer do 5 MPx
- rackové provedení
- záznam až 128 Mbps
- 4x HDD
- HDMI, VGA, BNC vstupy
- podpora inteligentního pozicování PTZ
- možnost připojit 20 klientských stanic
- klientský software PSS smart zdarma
- mobilní přístupy iOS, Android, Windows Phone



Windows Phone



PoE H.264 HDMI ONVIF Dual Core

ROAD ROVER



MULTIMEDIÁLNÍ AUTORÁDIA